

# ERFOLGSSTRATEGIEN FÜR DEN TECHNISCHEN HANDEL

WIE SIE MIT DEN SAGE LÖSUNGEN & DER WEKO  
IHRE PROZESSE OPTIMIEREN

# EINLEITUNG

Der technische Handel steht vor zahlreichen Herausforderungen: steigende Kundenanforderungen, komplexe Preisstrukturen und der Druck, Prozesse effizienter zu gestalten.

In diesem Whitepaper zeigen wir Ihnen, wie Sie mit den maßgeschneiderten Softwarelösungen der WEKO, einem führenden Fachhandelspartner von Sage Software, Ihre Geschäftsprozesse optimieren und gleichzeitig Wettbewerbsvorteile erlangen können.

Erfahren Sie, wie Sie durch unsere Lösungen und Expertise Ihre Effizienz steigern und Ihre Marktposition festigen.

# 5 ERFOLGSSTRATEGIEN FÜR DEN TECHNISCHEN HANDEL

## 01 HERAUSFORDERUNGEN IM TECHNISCHEN HANDEL

Der technische Handel ist geprägt von einer hohen Produktvielfalt, anspruchsvollen Kundenanforderungen und dynamischen Marktbedingungen. Zu den größten Herausforderungen gehören:

### **Komplexe Preisstrukturen**

Unterschiedliche Kunden, Bestellmengen und Lieferbedingungen erfordern flexible Preisgestaltungsmechanismen, die schnell und zuverlässig arbeiten.

### **Lager- und Bestandsmanagement**

Die Herausforderung besteht darin, die Bestände optimal zu managen, um Lieferengpässe zu vermeiden und gleichzeitig Lagerkosten zu minimieren.

### **Kundenbindung und -service**

In einem wettbewerbsintensiven Markt erwarten Kunden personalisierte Angebote und schnelle Reaktionen auf ihre Anforderungen.

## 02 DIE ROLLE VON SAGE 100 & DEN WEKO ZUSATZLÖSUNGEN

Um diese Herausforderungen erfolgreich zu meistern, bietet die Sage 100 als führendes ERP-System im technischen Handel umfangreiche Funktionen, die durch die von WEKO bereitgestellten Zusatzlösungen noch weiter optimiert werden können.

### **Sage 100 ERP-System**

Sage 100 ist ein führendes ERP-System, das Unternehmen im technischen Handel umfassende Unterstützung bietet:

### **Automatisierte Preisgestaltung**

Mit Sage 100 können Sie komplexe Preisstrukturen verwalten und Preislisten in Echtzeit aktualisieren, was die Effizienz und Genauigkeit in der Preisgestaltung erheblich steigert.

### **Integriertes Bestandsmanagement**

Das System ermöglicht eine zentrale Verwaltung aller Lager- und Bestandsdaten, was die Lieferkette optimiert und die Lagerkosten reduziert.

### **Zuverlässiges Reporting**

Sage 100 bietet umfangreiche Reporting-Funktionen, die es Ihnen ermöglichen, alle relevanten Geschäftskennzahlen jederzeit im Blick zu behalten.

Die Implementierung neuer Softwarelösungen kann eine Herausforderung darstellen, doch mit der Unterstützung der WEKO wird dieser Prozess reibungslos verlaufen.

#### **Schritt 1: Bedarfsanalyse mit WEKO**

Unsere Experten arbeiten eng mit Ihnen zusammen, um eine detaillierte Bedarfsanalyse durchzuführen. Dabei identifizieren wir:

- Die spezifischen Herausforderungen, die Ihre Softwarelösung lösen soll.
- Die bestehenden Systeme, die integriert werden müssen.
- Potenzielle zukünftige Anforderungen, die Ihr Unternehmen haben könnte.

#### **Schritt 2: Auswahl der passenden Sage Lösung und Zusatzmodule**

In Zusammenarbeit mit Ihnen wählen wir die passende Kombination, die optimal auf Ihre Geschäftsanforderungen abgestimmt sind.

**Anpassungsfähigkeit:** Die Lösungen lassen sich flexibel an Ihre Geschäftsprozesse anpassen.

**Benutzerfreundlichkeit:** Eine intuitive Benutzeroberfläche sorgt dafür, dass Ihre Mitarbeiter die Software schnell und effizient nutzen können.

**Skalierbarkeit:** Unsere Lösungen wachsen mit Ihrem Unternehmen und bieten Ihnen die Flexibilität, die Sie benötigen.

#### **Schritt 3: Implementierung mit WEKO**

Während der Implementierung stehen wir Ihnen zur Seite:

**Individuelle Schulungen:** Wir bieten maßgeschneiderte Schulungen an, um sicherzustellen, dass Ihre Mitarbeiter die Software optimal nutzen können.

**Pilotphase:** Durch eine Pilotphase können Sie die Software in einem kleineren Rahmen testen und sicherstellen, dass sie Ihre Anforderungen erfüllt.

**Laufender Support:** Unser Support-Team steht Ihnen jederzeit zur Verfügung, um technische Fragen zu klären und sicherzustellen, dass die Software reibungslos läuft.

#### **Schritt 4: Kontinuierliche Optimierung mit WEKO**

Auch nach der Implementierung begleiten wir Sie weiter:

**Regelmäßiges Feedback:** Wir sammeln kontinuierlich Feedback, um die Software an Ihre Bedürfnisse anzupassen.

**Updates und Upgrades:** Wir stellen sicher, dass Ihre Software immer auf dem neuesten Stand ist und von allen neuen Funktionen profitiert.

**Prozessoptimierung:** Wir unterstützen Sie dabei, Ihre Geschäftsprozesse kontinuierlich zu verbessern, um die Effizienz weiter zu steigern.

**Laufender Support:** Unser Support-Team steht Ihnen jederzeit zur Verfügung, um technische Fragen zu klären und sicherzustellen, dass die Software reibungslos läuft.

## 04 ERFOLGSGESCHICHTEN UNSERER KUNDEN

### Mobile-Hubtechnik, Kranarbeiten und Transporte GmbH

– Optimierung Finanzbuchhaltung & Controlling durch WEKO

„Die Kommunikation mit WEKO war einwandfrei. Unsere Anforderungen wurden erfüllt und die Systeme perfekt auf uns zugeschnitten. Unsere Finanzbuchhaltung, das Controlling und die Dokumentenablage wurden vollständig digitalisiert.“

Ute Hallau

Geschäftsführerin Mobi-Hub

### Kindeswohl-Berlin gGmbH – Nicht nur Experte, sondern auch Partner

“Ein Projekt dieser Art würden wir stets erneut mit WEKO INFORMATIK GmbH abwickeln, da der Dienstleister komplett überzeugen konnte. Andere Leistungen des Anbieters würden wir auf jeden Fall in Anspruch nehmen. Es wird nicht nur verkauft, sondern das gesamte Projekt fachlich begleitet.“

Jürgen Frenzel

Projekt Management

## 05 CHECKLISTE: SO FINDEN SIE DIE RICHTIGE SOFTWARE FÜR IHR UNTERNEHMEN

Zum Abschluss dieses Whitepapers haben wir eine Checkliste zusammengestellt, die Ihnen hilft, die richtige Software für Ihr Unternehmen auszuwählen und erfolgreich zu implementieren:

### 1. Bedarfsanalyse:

- Welche spezifischen Herausforderungen soll die Software lösen?
- Welche bestehenden Systeme müssen integriert werden?
- Welche zukünftigen Anforderungen könnten auftreten?

### 2. Softwareauswahl:

- Ist die Software anpassungsfähig an Ihre Anforderungen?
- Ist die Benutzeroberfläche intuitiv und benutzerfreundlich?
- Kann die Software mit Ihrem Unternehmen wachsen?

### 3. Implementierung:

- Haben Sie einen Plan für die Schulung der Mitarbeiter?
- Wird eine Pilotphase durchgeführt, um die Software zu testen?
- Haben Sie einen Supportpartner für technische Fragen?

### 4. Kontinuierliche Optimierung:

- Holen Sie regelmäßig Feedback von den Nutzern ein?
- Werden Updates und Upgrades regelmäßig durchgeführt?
- Passen Sie Ihre Geschäftsprozesse an die neuen Möglichkeiten der Software an?

# Fazit

Der technische Handel kann durch den Einsatz spezialisierter Softwarelösungen erheblich profitieren.

Ob durch die Optimierung der Preisgestaltung, die Verbesserung der Angebotsprozesse oder die Integration von Lager- und Bestandsmanagement – die richtigen Lösungen machen den Unterschied.

Nutzen Sie die Tipps und die Checkliste aus diesem Whitepaper, um mit Sage 100 und der langjährigen Erfahrung von WEKO die passenden Werkzeuge für Ihren Erfolg auszuwählen und erfolgreich zu implementieren.



# “Handel im Wandel” – Noch nicht live, aber bald!

**Unser neuer Podcast “Handel im Wandel” steht in den Startlöchern!  
Wir bringen Sie direkt ins Herz der digitalen Transformation im Handel.**

Ob beim Autofahren oder in einer ruhigen Minute auf der Couch – dieser Podcast wird bald Ihr treuer Begleiter für wertvolle Einblicke und praxisnahe Tipps sein.

Bleiben Sie gespannt!  
Wir informieren Sie rechtzeitig, sobald die erste Episode verfügbar ist!

## **Warum sollten Sie Reinhören?**

“Handel im Wandel” ist nicht nur ein Podcast, sondern Ihr Begleiter auf dem Weg zur digitalen Transformation. Wir zeigen, wie Sie Ihre Geschäftsprozesse optimieren, Ihre Kundenbeziehungen stärken und sich im Wettbewerb abheben können – alles durch den cleveren Einsatz moderner Softwarelösungen.

## **Was erwartet Sie?**

Spannende Interviews: Hören Sie, wie zum Beispiel erfolgreiche Unternehmer und Führungskräfte die Herausforderungen bewerten und welche Rolle Software dabei spielt.

**Praxisnahe Tipps:** Erfahren Sie, wie Sie mit maßgeschneiderten Softwarelösungen Ihre Effizienz steigern und Kosten senken können.

**Innovative Einblicke:** Bleiben Sie auf dem Laufenden über die neuesten Entwicklungen und Technologien, die den Handel der Zukunft prägen.

## **Für wen ist der Podcast geeignet?**

Ob Sie Geschäftsführer, IT-Leiter oder Vertriebsprofi sind – “Handel im Wandel” bietet wertvolle Einblicke für alle, die den nächsten Schritt in der Digitalisierung Ihres Unternehmens gehen möchten. Perfekt für zwischendurch, ob beim Autofahren oder in einer ruhigen Minute auf der Couch.

**Noch nicht live:** Unser Podcast “Handel im Wandel” ist bald verfügbar.

Wir halten Sie auf dem Laufenden, damit Sie die erste Episode nicht verpassen. Folgen Sie uns gerne auf LinkedIn, um rechtzeitig informiert zu werden. Seien Sie gespannt auf inspirierende Inhalte, die Sie und Ihr Unternehmen voranbringen!



Sascha Kenzler, Vertrieb

## WIR DANKEN IHNEN FÜR IHR INTERESSE AN UNSEREM WHITEPAPER.

Wir hoffen, dass die bereitgestellten Informationen wertvolle Einblicke und Anregungen für Ihre zukünftigen Vorhaben bieten konnten.

Falls Sie weitere Fragen haben oder vertiefende Informationen benötigen, stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung. Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren:

**Werner Kopmann, Geschäftsführer**  
**Sascha Kenzler, Vertrieb**

Stellen Sie gerne Ihre Fragen ganz unverbindlich unter [www.weko.de](http://www.weko.de),  
per **Telefon: +49 3631 6262-64**  
oder senden eine **E-Mail** an **Sascha Kenzler** unter [vertrieb@weko.de](mailto:vertrieb@weko.de)

Wir freuen uns auf Ihre Rückmeldungen und darauf, gemeinsam mit Ihnen weiterführende Gespräche zu führen.